**МЕТОДИКА ЗА ОПРЕДЕЛЯНЕ НА КОМПЛЕКСНАТА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ**

Оценяването и класирането на офертите на участниците се извършва по критерий **„Икономически най-изгодна оферта”.** Допуснатите до оценка оферти получават „Комплексна оценка“ (КО).

Техническо предложение следва да представя в синтезиран вид концепцията, подходът и вижданията на участника по осъществяването на основните дейности, свързани с изпълнението на обществената поръчка. Целта е да се установи разбирането на участника за предмета и задачата на обществената поръчка, както и способността му да изрази позиция по необходимите специфични аспекти, за да се отговори на изискванията на техническите спецификации.

Прилаганият критерий за оценка на офертите е **„икономически най-изгодната оферта”.** Крайното класиране на допуснатите до участие оферти се извършва на база комплексна оценка за всяка оферта по всяка от обособените позиции. Офертата получила най-висока комплексна оценка се класира на първо място.

Комплексната оценка се формира от 2 основни компонента:

Концепция за изпълнение на дейностите и Оценка на финансовото предложение.

Коефициентът на тежест на оценката на концепцията при определянето на комплексната оценка на офертата е 0,4 , а коефициентът на тежест на оценката за цена е 0,6.

Максималната възможна комплексна оценка на офертата е **100 т./КО = К + ФП/.**

**1.Концепция за изпълнение на дейностите /К/ -** Коефициент на тежест на концепцията за изпълнение на дейностите в общата оценка на офертата – 40%

К = (Ктч/Ктч/mах) х 40, където

Ктч - представлява общата оценка на качеството на техническата част на съответната оферта;

Ктч/mах - представлява общата оценка на качеството на техническата част за офертата с максимални точки, от всички оферти, допуснати до комплексна оценка;

1. Концепция за изпълнение на дейностите

В предложението за изпълнение на поръчката всеки участник следва да разработи:

- описание на всички артикули, технологията и технологичната последователност за изпълнението им в съответствие с изискванията на техническите спецификации, техническите норми и стандарти;

- описание на необходимата техника за изпълнение на всички артикули;

- описание на начините за осигуряване на качество по време на изпълнение на договора, както и описание на контрола за качество, който се упражнява.

**40 т. -** Участникът ясно и подробно е разписал в концепцията си всички видове артикули, технологията и технологичната последователност на тяхното изпълнение в съответствие с техническите спецификации, техническите норми и стандарти. От описанието е видно, че при реализацията ще бъдат спазени всички нормативни изисквания и ще бъдат използвани методи и техника на работа в съответствие със съвременните тенденции. Изпълнението на всеки от артикулите, предмет на поръчката, е обезпечено с техническо оборудване. Подробно и изчерпателно са описани начините за постигане на качество по време на изпълнение на договора – като предложените методи са относими и съобразени със спецификата и предмета на поръчката.

**20 т.** Участникът е посочил в концепцията си всички видове артикули, технологията и технологичната последователност на тяхното изпълнение в съответствие с изискванията на техническите спецификации, техническите норми и стандарти за постигане на висококачествено изпълнение на поръчката. Налице е някое от следните обстоятелства: От описанието е видно, че ще бъдат използвани методи и техники на работа в съответствие със съвременните тенденции, но изпълнението не е обезпечено с необходимото техническо оборудване. Направено е описание на начините за постигане на качество, но част от предложените методи не са относими и съобразени със спецификата на предмета на поръчката.

**10 т.** Участникът е посочил в концепцията си си предложение всички видове артикули, технологията и технологичната последователност на тяхното изпълнение в съответствие с изискванията на техническите спецификации, техническите норми и стандарти за постигане на висококачествено изпълнение на поръчката. Налице е някое от следните обстоятелства: От описанието е видно, че ще бъдат използвани методи и техники на работа в съответствие със съвременните тенденции, но изпълнението не е обезпечено с необходимото техническо оборудване. Липсва описание на методите за постигане на качество, които участникът ще използва при изпълнение на поръчката.

За целите на настоящата методика, използваните в този раздел определения следва да се тълкуват, както следва:

\* „Ясно“ - следва да се разбира изброяване, което недвусмислено посочва конкретния етап, конкретния вид дейност по начин, по който същият да бъде индивидуализиран сред останалите предвидени етапи/съответно останалите предвидени видове дейности;

\*\* „Подробно/Конкретно“ - описанието, което освен, че съдържа отделни етапи, видове дейности, не се ограничава единствено до тяхното просто изброяване, а са добавени допълнителни поясняващи текстове, свързани с обясняване на последователността, съдържанието на отделните документи или други дейности, имащи отношение към повишаване качеството на изпълнение на поръчката и надграждане над предвидените технически спецификации и изисквания;

**2. Оценка на финансовото предложение/ФП/ – 60%**

ФП = (ФПмин./ФПоф.) х 60, където:

ФП мин. – представлява най-ниската предложена цена в лева от всички постъпили оферти, допуснати до комплексна оценка;

ФПоф. – представлява общата цена в лева на съответната оферта.

Оценка на финансовото предложение Най-ниско финансово предложение - 60 т.

Коефициентът на тежест на финансовата оценка в общата оценка на офертата – 60 %

Финансовите оферти се проверяват, за да се установи, че са подготвени и представени в съответствие с изискванията на документацията за участие в процедурата.

**Комплексната оценка се формира въз основа на следната формула:**

**KO = К + ФП**

**Максимален брой точки – 100 т.**

**Офертата, получила най-голям брой точки, се класира на първо място.**

**При оценка на всеки един от показателите, Комисията изчислява точките с точност до втория знак след десетичната запетая.**

**При несъответствие между предложените единична и обща цена, валидна ще бъде единичната цена на офертата. При несъответствие между сумата, написана с цифри и тази, написана с думи, важи сумата, написана с думи.**

**В случай, че комплексните оценки на две или повече оферти са равни, за икономически най-изгодна се приема тази оферта, в която се предлага най-ниска цена. При условие че и цените са еднакви се сравняват оценките по показателя с най-висока относителна тежест и се избира офертата с по-благоприятна стойност по този показател. В случай, че офертата не може да се определи по този ред, Комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между класираните на първо място оферти.**